



SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA II KWARTAŁ 2007 SPORZĄDZONE ZGODNIE Z MSR/MSSF

1. Zasady rachunkowości obowiązujące przy sporządzaniu raportu za II kwartał 2007 roku

Na podstawie art. 45 Ustawy o rachunkowości oraz na podstawie uchwały Nr 1 z 23.08.2006 roku oraz Uchwały nr 6 z 08.12.2006 roku Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki MAKRUM S.A. począwszy od dnia dopuszczenia akcji Spółki do obrotu regulowanego sprawozdania Spółki sporządzane są zgodnie z MSR/MSSF. W celu zapewnienia zgodności MSR/MSSF, na podstawie podanych uchwał sprawozdania jednostkowe Spółki za lata 2004, 2005 i 2006 zostały przekształcone i zaprezentowane w prospekcie emisyjnym Spółki wg MSR/MSSF. Dniem przejścia na MSR/MSSF jest 01 stycznia 2004 roku.

Raport za II kwartał 2007 roku został sporządzony zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości/Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej – w szczególności w oparciu o zakres przewidziany w MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”, natomiast w zakresie nieuregulowanym przez MSSF zgodnie z wymogami Ustawy o rachunkowości oraz na podstawie Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz.U. z 2005 r. nr 209, poz.1744) . Dane w raporcie zostały przedstawione w tysiącach złotych. Rokiem obrotowym jest okres dwunastu miesięcy od dnia 1 stycznia do 31 grudnia.

W II kwartale 2007 roku Spółka nie zmieniła stosowanych zasad rachunkowości, przestrzegano tych samych zasad rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym. Sprawozdanie za II kwartał 2007 roku sporządzono przy założeniu kontynuacji działalności Spółki MAKRUM S.A.

Najważniejsze zasady rachunkowości stosowane przez Spółkę zostały przedstawione poniżej.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży ujmuje się, jeśli zostały spełnione następujące warunki:

- Spółka przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do towarów,
- Spółka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje się nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji oraz

- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione przez Spółkę w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ujmuje się tylko wtedy, jeżeli uzyskanie przez Spółkę korzyści ekonomicznych związanych z przeprowadzoną transakcją jest prawdopodobne.

Momentem sprzedaży usługi jest jej wykonanie i odbiór przez kontrahenta. Momentem sprzedaży wyrobów, towarów i materiałów jest ich przekazanie odbiorcy.

Spółka na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego ocenia zaawansowanie otwartych kontraktów, a wartość produkcji w toku lub wyrobów gotowych jest rozliczana metodą umów o budowę, zgodnie z MSR 11. Zasady ustalania stopnia zaawansowania realizacji kontraktu, uznawania przychodów oraz rozliczania kosztów zostały przedstawione w punkcie, dotyczącym kontraktów budowlanych.

Jeżeli rodzi się niepewność dotycząca ściągalności należnej kwoty już zaliczonej do przychodów, wówczas nieściągalną kwotę lub kwotę w odniesieniu, do której odzyskanie przestało być prawdopodobne, ujmuje się jako koszty, a nie jako korektę pierwotnie ujętej kwoty przychodów.

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą (podatek akcyzowy).

Kwotę przychodów wynikających z transakcji określa się w drodze umowy. Jej wysokość ustala się według wartości godziwej zapłaty, uwzględniając kwoty rabatów handlowych.

Wartość godziwą zapłaty ustala się dyskontując wszystkie przyszłe wpływy w oparciu o kalkulacyjną stopę procentową. Różnicę między wartością godziwą i nominalną wartością zapłaty ujmuje się jako przychody z tytułu odsetek.

Sprzedaż towarów ujmowana jest w momencie dostarczenia towarów i przekazania prawa własności.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco, w odniesieniu do głównej kwoty należnej, zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej.

Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

Kontrakty budowlane

Spółka MAKRUM S.A. realizuje zlecenia produkcyjne, których technologiczny czas realizacji z reguły nie przekracza 6 miesięcy. Zlecenia otwarte Spółka wycenia i prezentuje w bilansie z zastosowaniem zasad obowiązujących dla ujmowania kontraktów długoterminowych, określonych w MSR 11.

Stopień zaawansowania mierzony jest jako proporcja kosztów poniesionych do całości szacowanych kosztów kontraktu, za wyjątkiem sytuacji, gdy taki sposób nie odzwierciedlałby faktycznego stopnia zaawansowania. Wszelkie zmiany w zakresie prac, rozszczenia oraz premie są rozpoznawane w stopniu, w jakim zostały one uzgodnione z klientem.

W przypadku, kiedy wartość kontraktu nie może być wiarygodnie oszacowana, przychody z tytułu tego kontraktu są rozpoznawane w stopniu, w jakim jest prawdopodobne, że koszty poniesione z tytułu kontraktu zostaną nimi pokryte.

Leasing

Leasing jest klasyfikowany jako leasing finansowy, gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z bycia właścicielem na leasingobiorcę.

Spółka zalicza umowę najmu dzierżawy do umowy leasingu finansowego, jeśli umowa spełnia razem lub osobno niżej wymienione warunki:

- leasingobiorca może wypowiedzieć umowę leasingową, straty leasingodawcy z tytułu tego wypowiedzenia ponosi leasingobiorca,
- leasingobiorca ma możliwość kontynuowania leasingu przez dodatkowy okres za opłatą, która jest znacznie niższa od opłat obowiązujących na rynku,
- aktywa mają na tyle specjalistyczny charakter, że tylko leasingobiorca może z nich korzystać bez dokonywania większych modyfikacji,
- wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych na dzień rozpoczęcia leasingu wynosi zasadniczo prawie tyle, ile wynosi łączna wartość godziwa przedmiotu leasingu.

Klasyfikacji umów leasingu dokonuje się na dzień rozpoczęcia leasingu. Wszystkie pozostałe rodzaje leasingu są traktowane jako leasing operacyjny.

Spółka jako leasingobiorca

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego są traktowane jak aktywa Spółki i są wyceniane w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w bilansie w pozycji Inne zobowiązania. Płatności leasingowe Spółka dzieli na część odsetkową oraz część kapitałową, tak, by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe są odnoszone do rachunku zysków i strat, chyba że można je przyporządkować do odpowiednich aktywów – wówczas są kapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Spółki dotyczącymi kosztów obsługi zadłużenia, przedstawionymi poniżej.

Opłaty leasingowe są rozdzielone pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązań z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat.

Środki trwale użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane zgodnie z zasadami stosowanymi dla amortyzacji własnych środków trwałych.

Płatności z tytułu leasingu operacyjnego są odnoszone w rachunek zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy leasingu.

Korzyści otrzymane i należne jako zachęta do zawarcia umowy leasingu operacyjnego odnoszone są w rachunek zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy leasingu.

Transakcje wyrażone w walutach obcych

Pozycje jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki są wykazywane w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym działa Spółka (w „walucie funkcjonalnej”).

Jednostkowe sprawozdanie finansowe sporządza się w złotych, które są walutą prezentacji i walutą funkcjonalną Spółki.

Pozycje pieniężne wykazane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej, wykazywane są na dzień bilansowy przy zastosowaniu kursu zamknięcia banku, z którego usług korzystają Spółki (kursu spot), przy czym pozycje pieniężne stanowią posiadane przez Spółkę waluty oraz należności i zobowiązania przypadające do otrzymania lub zapłaty w ustalonej lub możliwej do ustalenia liczbie jednostek.

Niepieniężne pozycje bilansowe ewidencjonowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej, wykazywane są przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia przeprowadzenia transakcji.

Niepieniężne pozycje bilansowe ewidencjonowane w wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej wykazywane są przy zastosowaniu kursów wymiany, które obowiązywały w czasie ustalania wartości godziwej.

Dodatkowo i ujemne różnice kursowe wynikające z rozliczania transakcji w walutach obcych oraz z przeliczenia aktywów i zobowiązań pieniężnych według kursów wymiany walut na koniec roku wykazuje się w rachunku zysków i strat.

Koszt odsetek

Koszty finansowania zewnętrznego są to koszty odsetek i inne koszty poniesione przez Spółkę w związku z pożyczaniem funduszy. Są to np.:

- odsetki z tytułu kredytów i pożyczek,
- amortyzacja dyskonta lub premii związanych z kredytami i pożyczkami,
- koszty związane z zawarciem kredytów i pożyczek,
- koszty finansowe z tytułu umów leasingu finansowego,
- różnice kursowe związane z kredytami i pożyczkami w walutach obcych, w stopniu w jakim uznawane są za korektę odsetek.

Koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w Spółce zgodnie z podejściem wzorcowym wynikającym z MSR 23, polegającym na ujmowaniu kosztów finansowania zewnętrznego jako kosztów okresu, w którym je poniesiono.

Świadczenia pracownicze

W Spółce definicję świadczeń pracowniczych spełniają:

- wynagrodzenie za pracę wraz z obowiązkowymi narzutami,
- urlopy wypoczynkowe,
- płatne zwolnienia chorobowe,
- świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy.

Wynagrodzenia za pracę z narzutami Spółka uznaje za koszt okresu, w którym pracownik świadczy wynagradzaną pracę.

Płatne zwolnienia chorobowe Spółka zalicza do niekumulowanych płatnych nieobecności. Koszty tego rodzaju Spółka ujmuje z chwilą wystąpienia nieobecności.

Urlopy wypoczynkowe stanowią krótkoterminową płatną nieobecność.

Prawo do otrzymania odprawy emerytalnej Spółka uznaje za program określonych świadczeń.

Spółka na dzień bilansowy dokonuje wyceny świadczeń pracowniczych metodą uproszczoną opartą na metodzie prognozowanych uprawnień jednostkowych.

Na informacje dotyczące programu świadczeń pracowniczych składały się:

- dane o strukturze zatrudnionych pracowników wg wieku, płci, stażu pracy i obowiązującego Układu Zbiorowego;
- informacje na temat wysokości wypłaconych świadczeń emerytalnych i rentowych

Wyliczenia polegają na wyznaczeniu obecnej (zdyskontowanej) wartości odprawy emerytalnej, do której pracownik nabył prawo wg stanu na dzień kalkulacji proporcjonalnie do ilorazu stażu pracownika w momencie kalkulacji w stosunku do stażu w momencie wypłaty nagrody lub świadczenia. Uwzględnia się przy tym, że średnie wynagrodzenie będą się zmieniać w czasie wg określonych założeń.

Spółka stosuje metodę prognozowanych uprawnień jednostkowych, aby ustalić wartość bieżącą swoich zobowiązań z tytułu określonych świadczeń oraz związanych z nimi kosztów bieżącego zatrudnienia – oraz tam gdzie ma to zastosowanie – kosztów przeszłego zatrudnienia.

Zgodnie z metodą prognozowanych uprawnień jednostkowych, każdy okres wykonywania pracy jest postrzegany jako powodujący powstanie dodatkowej jednostki uprawnienia do świadczeń i każda jednostka uprawnień do świadczeń wyliczana jest oddzielnie przed wejściem w skład ostatecznego zobowiązania.

Jednostka dyskontuje całość swojego zobowiązania z tytułu świadczeń po okresie zatrudnienia, nawet jeśli część tego zobowiązania należna jest w ciągu dwunastu miesięcy od dnia bilansowego.

Przyporządkowanie świadczeń do poszczególnych okresów zatrudnienia

Ustalając wartość bieżącą zobowiązań z tytułu określonych świadczeń oraz związanych z nimi kosztów bieżącego zatrudnienia oraz, tam gdzie ma to zastosowanie, kosztów przeszłego zatrudnienia, Spółka przyporządkowuje świadczenia do poszczególnych okresów zatrudnienia zgodnie ze wzorem przyjętym w programie świadczeń. Jeśli jednak praca w latach późniejszych prowadzić będzie do istotnie wyższego poziomu świadczeń niż w latach wcześniejszych, jednostka przyporządkowuje świadczenia metodą liniową począwszy od dnia, gdy praca wykonywana przez pracownika uprawniła go do świadczeń w ramach programu świadczeń do dnia, począwszy od którego dalsza praca wykonywana przez pracownika nie będzie prowadziła do powstania istotnej kwoty dodatkowych świadczeń w ramach programu, poza kwotą wynikającą ze wzrostu wynagrodzeń.

Podatki

Spółka księguje skutki podatkowe transakcji w taki sam sposób, w jaki księguje same transakcje lub inne zdarzenia. Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczoney.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Bieżący podatek za bieżący i poprzednie okresy ujmuje się jako zobowiązanie w kwocie, w jakiej nie został zapłacony. Korzyści płynące ze straty podatkowej, która może być pokryta z bieżącego podatku za poprzednie okresy, ujmuje się jako należność.

Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w

latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest wykazywana w pełnej kwocie i wyliczana metodą zobowiązań, w oparciu o przejściowe różnice pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym.

Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Aktywa z tytułu podatku dochodowego

W odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych ujmuje się składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego do wysokości, do której jest prawdopodobne, iż osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe), które obowiązują prawnie lub obowiązują faktycznie na dzień bilansowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis.

Aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie dyskontuje się.

Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitale własnym.

Spółka kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy Spółka posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzania kompensat aktywów z tytułu podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe, które są utrzymywane w celu wykorzystania ich w procesie produkcyjnym lub przy dostawach towarów i świadczeniu usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu oraz którym towarzyszy oczekiwanie, iż będą wykorzystywane przez czas dłuższy niż jeden okres.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmuje się w wartości bilansowej składnika aktywów lub wykazuje jako oddzielny składnik aktywów tylko wówczas, gdy prawdopodobne jest, że Spółka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane z tym składnikiem aktywów, a cenę nabycia danej pozycji można zmierzyć w sposób wiarygodny.

Wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do rachunku zysków i strat okresu obrotowego, w którym zostały poniesione.

Amortyzacja dotycząca tych środków trwałych rozpoczyna się w miesiącu następnym od momentu rozpoczęcia ich użytkowania.

Dla każdego nowego przyjmowanego na stan środka trwałego służby techniczne mają obowiązek, jeśli jest to możliwe, wydzielić istotną część składową i określić sposób amortyzacji.

Środki trwałe w budowie powstające dla celów produkcyjnych, wynajmu lub administracyjnych jak również dla celów jeszcze nieokreślonych, prezentowane są w bilansie wg kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego są amortyzowane przez okres ich ekonomicznej użyteczności, odpowiednio jak aktywa własne.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w rachunku zysków i strat.

Początkowa wycena

Spółka dokonała wyceny środków trwałych według wartości rynkowej określonej przez rzeczoznawcę na 31.12.2005 w zakresie maszyn i urządzeń przeznaczonych do produkcji. Na podstawie tej wyceny określony został zakładany koszt rzeczowych aktywów trwałych na dzień przejścia na MSR/MSSF, tj. 01.01.2004 roku. Na dzień przejścia na MSR/MSSF oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Spółka dokonała weryfikacji stawek amortyzacyjnych. Przedmiotem przeglądu jest przyjęta metoda amortyzacji oraz ustalenie czy okres amortyzacji jest zgodny z przewidywanym rozkładem czasowym korzyści ekonomicznych przynoszonych przez środek trwały.

Spółka nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych od gruntów oraz prawa wieczystego użytkowania

Wycena po początkowym ujęciu

Do wyceny rzeczowych aktywów trwałych została przyjęta metoda kosztu historycznego, poza aktywami trwałymi takimi jak grunty, prawo wieczystego użytkowania gruntu oraz budynki, lokale i budowle (nieruchomości) dla których został przyjęty model wyceny według wartości przeszacowanej. Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane według modelu kosztu historycznego są po początkowym ujęciu wykazywane według kosztu pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Wartość rzeczowych aktywów trwałych oraz ich amortyzacja, wyceniane według wartości podlegają przeszacowaniu do wartości rynkowej na każdy dzień bilansowy, na podstawie wyceny niezależnego rzeczoznawcy. Jeżeli wartość godziwa przeszacowywanego składnika aktywów na dzień bilansowy nie różni się w sposób istotny od jego wartości bilansowej, dokonywanie przeszacowania na każdy dzień bilansowy nie jest konieczne. Przeszacowania przeprowadza się jednak na tyle regularnie, aby wartość bilansowa nie różniła się w sposób istotny od wartości, która zostałaby ustalona przy zastosowaniu wartości godziwej na dzień bilansowy.

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzuje się metodą liniową, przy zastosowaniu następujących okresów:

Tytuł		Stopa amortyzacji rocznej
grupa -	grunty i prawo wieczystego użytkowania	-
grupa I	budynki i lokale	2,5%
grupa II	obiekty inżynierii lądowej i wodnej	4%-4,5%
grupa III	kotły i maszyny energetyczne	5% - 7%
grupa IV	maszyny i urządzenia ogólne	4%-60%
grupa V	maszyny i urządzenia specjalne	10%-20%
grupa VI	urządzenia techniczne	4%-10%
grupa VII	środki transportu	7%-33%
grupa VIII	narzędzia, przyrządy, wyposażenie	3%-50%

Amortyzacja rozpoczyna się w miesiącu następującym po miesiącu, w którym oddano do użytkowania dany składnik aktywów.

Spółka przy określeniu wartości danego składnika aktywów podlegającej amortyzacji nie uwzględnia wartości końcowej. Wartość końcowa maszyn i urządzeń przeznaczonych do produkcji zgodnie z opinią służb technicznych jest nieznacząca i w związku z tym nieistotna.

Wartości niematerialne

Składnik wartości niematerialnych Spółka ujmuje tylko wtedy, gdy:

- a) jest prawdopodobne, że Spółka osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, które można przyporządkować danemu składnikowi aktywów oraz
- b) można wiarygodnie ustalić cenę nabycia lub koszt wytworzenia danego składnika aktywów.

Składnik wartości niematerialnych początkowo wycenia się w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Wartości niematerialne podlegają amortyzacji. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych. Wartości niematerialne amortyzuje się metodą liniową przy zastosowaniu następujących okresów:

Tytuł	Stopa amortyzacji rocznej
oprogramowanie komputerowe	33%
koszty prac rozwojowych	20%
pozostałe prawa majątkowe	33%

Na wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej niższej niż 3,5 tys. zł, Spółka dokonuje jednorazowego odpisu amortyzacyjnego w miesiącu oddania ich do użytkowania.

Patenty i znaki towarowe

Patenty i znaki towarowe ujmowane są w bilansie w cenie nabycia pomniejszonej o dokonane umorzenie przy użyciu metody liniowej przez okres ich ekonomicznej użyteczności.

Utrata wartości

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje przeglądu składników majątku trwałego w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości. W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. Dla potrzeb oceny utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, dla którego występują możliwe do zidentyfikowania przepływy pieniężne.

W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależnymi od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania, test na utratę wartości przeprowadzany jest corocznie, oraz dodatkowo, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako kwota wyższa z dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego aktywa.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów (lub grupy aktywów), wartość księgowa jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej.

Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów ujmowany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

W momencie, gdy utrata wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości netto tego składnika aktywów, jaka byłaby ustalona, gdyby utrata wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach. Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest w przychodach, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku, odwrócenie utraty wartości odnoszone jest na kapitał z aktualizacji wyceny.

Zapasy

Zapasy wycenia się w cenie zakupu, lub koszcie wytworzenia nie wyższej od ceny sprzedaży netto.

Na koszt wytworzenia zapasów robót w toku i wyrobów gotowych składają się koszty związane bezpośrednio z jednostką produkcji, takie jak robocizna bezpośrednia oraz systematycznie rozłożone,

stałe i zmienne pośrednie koszty produkcji, poniesione przy przetwarzaniu materiałów w wyroby gotowe.

W momencie sprzedaży zapasów wartość bilansową tych zapasów ujmuje się jako koszt okresu, w którym ujmowane są odnośne przychody.

Spółka stosuje do wyceny zapasów materiałów ceny zakupu. Koszty transportu oraz pozostałe koszty związane z zakupem materiałów rozliczane są na poszczególne zlecenia. Rozchody materiałów, są wyceniane przy wykorzystaniu metody FIFO.

Produkty w toku wyceniane są w rzeczywistym koszcie wytworzenia.

Produkty gotowe ewidencjonuje się w stałej cenie ewidencyjnej, natomiast wycenia się w rzeczywistym koszcie wytworzenia korygując za pomocą odchyleń różnicę między ceną ewidencyjną a kosztem wytworzenia.

Na dzień bilansowy dokonuje się porównania kosztu wytworzenia wyrobów gotowych z cenami sprzedaży netto.

Zaliczki na dostawy – ujmuje się w kwotach wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności.

Odpisy aktualizujące wartość zapasów

Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych składników aktywów obrotowych związane z utratą ich wartości lub wyceną na dzień bilansowy obciążają pozostałe koszty operacyjne. W przypadku ustania przyczyny dokonania odpisu aktualizującego wartość rzeczowych składników obrotowych jest odnoszona na dobro pozostałych przychodów operacyjnych.

Odpisy tworzy się zgodnie z decyzją Zarządu na wniosek Komisji powołanej przez Zarząd w celu weryfikacji przydatności zapasów i określenia stopnia utraty wartości użytkowej

Instrumenty finansowe

Aktywa i zobowiązania finansowe ujmowane są w bilansie Spółki w momencie, gdy Spółka staje się stroną wiążącej umowy.

Jako instrument finansowy Spółka kwalifikuje każdą umowę, która skutkuje jednocześnie powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron, pod warunkiem, że z kontraktu zawartego między dwiema lub więcej stronami jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze.

Zgodnie z MSR nr 39, Spółka klasyfikuje instrumenty finansowe z podziałem na:

- a) **instrumenty przeznaczone do obrotu** – składniki aktywów lub zobowiązań finansowych, które zostały nabyte lub powstały głównie po to, by generować zysk uzyskiwany dzięki krótkoterminowym wahaniam ceny lub marży maklerskiej,
- b) **instrumenty finansowe utrzymywane do terminu zapadalności** – aktywa finansowe o określonych lub możliwych do określenia płatnościach lub ustalonym terminie zapadalności, które spółka zamierza i jest w stanie utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności, z wyjątkiem pożyczek udzielonych przez jednostki i wierzytelności własnych,
- c) **instrumenty finansowe dostępne do sprzedaży** - to aktywa finansowe nie będące pożyczkami udzielonymi i należnościami własnymi, aktywami utrzymywanymi do terminu zapadalności, a także nie będące aktywami finansowymi przeznaczonymi do obrotu,
- d) **pożyczki i należności** – aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku,

Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania finansowe Spółka wycenia w wysokości kosztu (ceny) nabycia, czyli według wartości godziwej uiszczonej zapłaty w przypadku składnika aktywów lub otrzymanej kwoty w przypadku zobowiązania. Spółka nie włącza kosztów transakcji do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów i zobowiązań finansowych. Różnice z przeszacowania oraz osiągnięte przychody lub poniesione straty, stosownie do kwalifikacji instrumentu finansowego, wpływają odpowiednio na wynik finansowy (zobowiązania) lub kapitał z aktualizacji wyceny.

Zasady wyceny instrumentów finansowych na dzień bilansowy

Spółka wycenia według zamortyzowanego kosztu, z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej:

- aktywa utrzymywane do terminu zapadalności,
- pożyczki udzielone i należności własne oraz
- pozostałe zobowiązania finansowe, które nie zostały zakwalifikowane do obrotu.

Wycena może odbywać się także:

- w wartości wymagającej zapłaty, jeśli efekt dyskonta nie jest znaczący,
- w kwocie wymagającej zapłaty: należności i zobowiązania o krótkim terminie zapadalności/wymagalności,
- według wartości godziwej: aktywa i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych przeznaczonych do obrotu, nie będących częścią zabezpieczeń ujmuje się jako przychody lub koszty finansowe w momencie ich wystąpienia.

Aktywa finansowe stanowiące instrumenty kapitałowe

Instrument kapitałowy jest to każda umowa, która stwierdza prawo do rezydualnego udziału w aktywach jednostki po odjęciu wszystkich jej zobowiązań.

Instrumenty kapitałowe stanowiące inwestycje w jednostkach zależnych, jednostkach współkontrolowanych i jednostkach stowarzyszonych nie zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży ujmuje się w cenie nabycia.

Instrumenty kapitałowe zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży oraz przeznaczone do obrotu wycenia się w wartości godziwej.

Po początkowym ujęciu nie zrealizowane zyski i straty powstałe w wyniku zmian wartości godziwej instrumentów kapitałowych zaliczanych do dostępnych do sprzedaży ujmuje się w kapitale własnym. W przypadku sprzedaży lub utraty wartości instrumentów kapitałowych klasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży, skumulowane korekty wartości godziwej ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Instrumenty kapitałowe zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży nieposiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku, których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona wycenia się według kosztu.

Kapitał własny

Kapitał akcyjny zwykły wykazuje się w wartości nominalnej akcji wyemitowanych zgodnie ze statutem i zarejestrowanych w Krajowym Rejestrze Sądowym (KRS).

Kredyty bankowe

Oprocentowane kredyty bankowe (w tym również kredyty w rachunku bieżącym) księgowane są w wartości uzyskanych wpływów pomniejszonych o koszty bezpośrednio pozyskania środków.

Koszty finansowe, łącznie z prowizjami płatnymi w momencie spłaty lub umorzenia oraz kosztami bezpośrednimi zaciągnięcia kredytów, ujmowane są w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej i zwiększają wartość księgową instrumentu z uwzględnieniem spłat dokonanych w bieżącym okresie.

Na dzień bilansowy kredyty i pożyczki wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), natomiast różnice pomiędzy wpływami z transakcji (pomniejszonymi o koszty transakcji) a wartością wykupu wykazuje się w rachunku zysków i strat przez okres trwania umowy pożyczki, metodą efektywnej stopy procentowej.

Kredyty krótkoterminowe, dla których termin spłaty przypada w jednej transzy po roku od momentu jego wykorzystania spółki wyceniają w kwocie wymagającej zapłaty.

Zamienne instrumenty dłużne

Zamienne instrumenty dłużne to złożone instrumenty finansowe zawierające w sobie zarówno element zobowiązaniowy jak i element kapitałowy. W momencie emisji, wartość godziwa części zobowiązaniowej ustalana jest przy użyciu rynkowej stopy procentowej obowiązującej dla podobnych zobowiązań nieposiadających opcji zamiany na akcje. Różnica pomiędzy kwotą środków uzyskanych z emisji zamiennego instrumentu dłużnego i wartością godziwą elementu zobowiązaniowego, reprezentująca wbudowaną opcję zamiany zobowiązania na udział w kapitale spółek, ujmowana jest w kapitałach.

Koszty emisji rozdzielane są pomiędzy elementy zobowiązaniowy i kapitałowy zamiennego instrumentu dłużnego, proporcjonalnie do ich wartości na dzień emisji. Koszty dotyczące części kapitałowej ujmowane są bezpośrednio w kapitałach.

Koszty odsetek dotyczące elementu zobowiązaniowego wyliczane są dla kwoty elementu zobowiązaniowego przy zastosowaniu rynkowej stopy procentowej obowiązującej dla podobnych zobowiązań nieposiadających opcji zamiany na akcje. Różnica pomiędzy tak wyliczonym kosztem

odsetek a kwotą odsetek faktycznie zapłaconych, zwiększa wartość księgową zamiennego instrumentu dłużnego.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wykazywane są w bilansie w kwocie wymagającej zapłaty.

Instrumenty kapitałowe

Instrumenty kapitałowe emitowane przez spółkę ujmowane są w wartości ujmowanych wpływów pomniejszonych o bezpośrednie koszty emisji.

Instrumenty pochodne i rachunkowość zabezpieczeń

Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń

Rezerwy

Rezerwy są to zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne.

Spółka tworzy rezerwy, gdy spełnione są łącznie następujące warunki:

- na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy), wynikający ze zdarzeń przeszłych,
- prawdopodobne jest, że spełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne,
- można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Spółka tworzy rezerwy na zobowiązania według następujących tytułów:

- rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, tworzona w związku z występowaniem dodatnich różnic pomiędzy wartością księgową aktywów i pasywów a ich wartością podatkową,
- rezerwy na świadczenia pracownicze,
- pozostałe rezerwy

Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw następuje na dzień, na który okazały się zbędne.

Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności – geograficzna

Segment działalności jest grupą aktywów i obszarów działań angażowanych w celu dostarczania produktów lub usług podlegających określonym rodzajom ryzyka i korzyściom różniącym się od rodzajów ryzyka i korzyści innych segmentów działalności. Podstawą wyodrębnienia kosztów segmentu są koszty, na które składają się koszty sprzedaży produktów klientom zewnętrznym oraz koszty transakcji realizowanych z innymi segmentami, które wynikają z działalności operacyjnej danego segmentu i dają się bezpośrednio przyporządkować do tego segmentu.

Aktywa użytkowane wspólnie przez jeden lub przez większą ilość segmentów przypisuje się do tych segmentów wtedy i tylko wtedy, odnośne przychody ich dotyczące zostały przypisane także do tych segmentów.

Spółka ujawnia przychody każdego segmentu objętego obowiązkiem sprawozdawczym. Przychody segmentu ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych oraz przychody segmentu pochodzące z transakcji realizowanych z innymi segmentami wykazuje się osobno.

Informacje ujawniane na temat podmiotów powiązanych.

Spółka na dzień bilansowy prezentuje aktywa i pasywa oraz przychody ze sprzedaży z uwzględnieniem pozycji związanych z podmiotami powiązanymi zgodnie z przepisami Międzynarodowych Standardów Rachunkowości.

Podmiot uznaje się za powiązany bezpośrednio z jednostką, jeżeli:

- a) podmiot bezpośrednio lub poprzez jednego lub więcej pośredników:
 - sprawuje kontrolę nad jednostką lub podlega kontroli przez tę sama jednostkę (dotyczy jednostek dominujących, jednostek zależnych i jednostek zależnych w ramach tej samej grupy kapitałowej),
 - posiada udziały w jednostce dające mu możliwość znaczącego wpływania na jednostkę lub,

- sprawuje współkontrolę nad jednostką.
- b) podmiot jest jednostką stowarzyszoną,
- c) podmiot jest wspólnym przedsięwzięciem, w którym jednostka jest współnikiem,
- d) podmiot jest członkiem kluczowego personelu kierowniczego jednostki lub jednostki dominującej,
- e) podmiot jest bliskim członkiem rodziny osoby, o której mowa w punkcie a) albo d),
- f) podmiot jest jednostką kontrolowaną, współkontrolowaną bądź jednostką, na którą znacząco wpływa lub posiada w niej znaczącą ilość głosów, bezpośrednio albo pośrednio, osoba, o której mowa w punktach d) lub e) lub
- g) podmiot jest programem świadczeń po okresie zatrudnienia skierowanym do pracowników jednostki lub do innej dowolnej jednostki będącej podmiotem powiązany w stosunku do tej jednostki.

Związki pomiędzy jednostkami dominującymi a ich jednostkami zależnymi ujawnia się niezależnie od faktu, czy pomiędzy podmiotami powiązany miały miejsce transakcje.

Jeśli pomiędzy podmiotami powiązany miały miejsce transakcje, Spółka ujawnia informacje dotyczące istoty związku pomiędzy podmiotami powiązany.

Spółka w zakresie identyfikacji podmiotów powiązanych prezentuje jednostki, dla których jednostka dominująca jest akcjonariuszem/udziałowcem oraz podmioty, od których jednostka dominująca jest zależna zarówno w sposób pośredni jak i bezpośredni. Spółka za podmioty powiązane uznaje również Członków Zarządu oraz członków ich rodzin.

2. Wybrane dane finansowe :

Wybrane dane finansowe	w tys zł	w tys zł	w tys euro	w tys euro
	dwa kwartały narastająco	dwa kwartały narastająco	dwa kwartały narastająco	dwa kwartały narastająco
	Od 01.01.2007 do 30.06.2007	Od 01.01.2006 do 30.06.2006	Od 01.01.2007 do 30.06.2007	Od 01.01.2006 do 30.06.2006
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	29 824	23 512	7 749	6 028
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	1 702	2 726	442	699
III. Zysk (strata) brutto	1 974	2 303	513	591
IV. Zysk (strata) netto	1 485	1 836	386	471
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	512	422	133	108
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-3 062	-701	-796	-180
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2 602	-82	676	-21
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	51	-361	13	-93
IX. Aktywa, razem	73 884	45 986	19 620	11 373
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	45 750	23 592	12 149	5 835
XI. Zobowiązania długoterminowe	19 018	116	5 050	29
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	23 187	19 220	6 157	4 753
XIII. Kapitał własny	28 134	22 394	7 471	5 538
XIV. Kapitał zakładowy	8 423	8 423	2 237	2 083
XV. Liczba akcji (w szt.)	33 690 496	14 610 320	33 690 496	14 610 320
XVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł./EUR)	0,04	0,13	0,01	0,03
XVII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł./EUR)	0,04	0,13	0,01	0,03
XVIII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł./EUR)	0,84	1,53	0,22	0,38
XIX. Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł./EUR)	0,84	1,53	0,22	0,38
XX. Zadeklarowana lub wypłaconą dywidenda na jedną akcję (w zł./EUR)	-	-	-	-

Wybrane dane finansowe prezentowane w sprawozdaniu przeliczono na walutę euro w następujący sposób :

- pozycje dotyczące rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za sześć miesięcy 2007 roku (odpowiednio za 6 m-cy 2006 roku) przeliczono wg kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NB P obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kurs ten za I półrocze 2007 wyniósł 1 euro = 3,8486 i odpowiednio za I półrocze 2006 wyniósł 1 euro = 3,9002
- pozycje bilansowe przeliczone wg średniego kursu ogłoszonego przez NBP, obowiązującego na dzień bilansowy. Kurs ten wyniósł na 30 czerwca 2007 1 euro = 3,7658 ; na 30 czerwca 2006 roku 1 euro = 4,0434

3. Przy ustalaniu wyniku finansowego za okres dwóch kwartałów 2007 uwzględniono następujące zdarzenia :

W I półroczu Spółka dokonała korekt z tytułu rozwiązania i zawiązania rezerw oraz odpisów aktualizujących wartość składników majątku, które zaprezentowano w poniższej tabeli

Utworzone rezerwy za I półrocze 2007	W tys zł
Rezerwa na podatek odroczoney	300
Rezerwa na odprawy emerytalne , zaległe urlopy	24
Rezerwa na przewidywane straty	-
Rezerwa na przewidywane zobowiązania	-
Rezerwa na naprawy gwarancyjne	-

Rozwiązane rezerwy za I półrocze 2007	W tys zł
Rezerwa na podatek odroczoney	-
Rezerwa na odprawy emerytalne , zaległe urlopy	161
Rezerwa na przewidywane straty	-
Rezerwa na przewidywane zobowiązania	-
Rezerwa na naprawy gwarancyjne	-

Odpisy aktualizujące aktywa w I półroczu 2007	Zwiększenia w tys zł	Zmniejszenia w tys zł
Odpisy aktualizujące należności	26	3
Odpisy aktualizujące zapasy	-	72
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe oraz WNiP	-	-

Aktywa z tytułu podatku odroczonego w I półroczu 2007	w tys zł
Zwiększenia	-
Zmniejszenia	78

4. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Spółki w okresie II kwartału 2007 wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń i dokonań :

Najważniejsze wydarzenia w II kwartale 2007 roku

A) Spółka na przełomie II-go i III-go kwartału 2007 r. przeprowadziła emisję 8.000.000 Akcji na okaziciela serii F. Cena emisyjna akcji została określona na poziomie 5,30 zł za jedna akcje. Cała emisja została objęta i opłacona. Przydział akcji subskrybentom nastąpił dnia 06.07.2007 r. Wpływy netto z emisji wyniosły kwotę 42.400.000,00 zł brutto. Do czasu wykorzystania środków pochodzących z tej emisji, zostały one ulokowane w formie lokaty bankowej zgodnie z umową depozytowego rachunku powierniczego typu escrow zawartego z bankiem przez MAKRUM S.A. jako emitenta i Biuro Maklerskie BOŚ S.A. w Warszawie jako podmiot oferujący papiery wartościowe. Dnia 19.07.2007 r. złożony został do sądu wniosek o ujawnienie w KRS podwyższenia kapitału zakładowego o 2.000.000,00 zł w następstwie zakończenia subskrypcji akcji serii F.

B) Emitent w dniu 15 maja 2007 roku wygrał przetarg na sprzedaż z wolnej ręki przedsiębiorstwa upadłego Stocznia Pomerania Sp. z o.o. w upadłości w Szczecinie, a w dniu 12 czerwca 2007 r.

została podpisana umowa przedwstępna sprzedaży przedsiębiorstwa. Przedsiębiorstwo zostanie nabyte za kwotę PLN 18.675.000,00. Zawarcie ostatecznej transakcji może nastąpić pod warunkiem uzyskania zezwolenia Ministra Skarbu Państwa wydanego w formie decyzji administracyjnej na sprzedaż prawa użytkowania wieczystego gruntu wchodzącego w skład przedsiębiorstw (art. 3 ustawy o portach i przystaniach morskich – Dz. U. 1997 Nr 9 poz. 44 z późniejszymi zmianami) jak również pod warunkiem nieskorzystania przez Zarząd Morskich Portów Szczecin i Świnoujście oraz Skarb Państwa z ustawowego prawa pierwokupu i pierwszeństwa, zgodnie z art. 4 ustawy o portach i przystaniach morskich (Dz. U. 1997 Nr 9 poz. 44 z późniejszymi zmianami) podmiot zarządzający portem lub przystanią morską oraz Skarb Państwa, wykonuje to prawo w terminie 6 miesięcy, w związku z czym Emitent na dzień zatwierdzenia Prospektu nie jest w stanie określić terminu ewentualnego zawarcia ostatecznej umowy przenoszącej prawo własności przedsiębiorstwa na Emitenta i jego wydania Emitentowi.

C) W czerwcu 2007 r. nastąpiło oddanie do użytkowania dwukolumnowej numerycznej frezarko-wytaczarki CNC pracującej w układzie tandem. Całkowite nakłady inwestycyjne poniesione w związku z tą maszyną wyniosły ca 7 milionów zł. Dzięki tej inwestycji podniosły się znacząco zdolności produkcyjne MAKRUM S.A. – zarówno w zakresie wolumenu produkcji jak i możliwości związane z dokładnością obróbki elementów jak i ich gabarytów

D) W dniu 19 czerwca 2007 r. MAKRUM SA zawarł z HATLAPA Uetersener Maschinenfabrik GmbH & Co. KG umowę ramową na dostawę produktów i świadczenie usług. Umowa zawarta jest na okres od 19 czerwca 2007 r. do 31 grudnia 2009 r. z możliwością przedłużenia o 12 miesięcy. W umowie Emitent otrzymał rangę preferowanego dostawcy dla HATLAPA w zakresie konstrukcji stalowych, w tym wind i wciągarek. Przewidywana wartość sprzedaży w ramach umowy to ca EUR 2,9 miliona rocznie.

E) W II kwartale została zakończona modernizacja 6 suwnic umiejscowionych na 2 głównych halach produkcyjnych MAKRUM S.A.. Modernizacja polegała na zainstalowaniu zdalnego, radiowego sterowania suwnicami z poziomu roboczego hali, co znacznie usprawniło pracę suwnicowych i obsługiwanych przez z nich brygad pracowników. Całkowite nakłady inwestycyjne poniesione na tę modernizację wyniosły ca 310 tys zł.

Sprzedaż

Przychody ze sprzedaży w II kwartale 2007 roku wyniosły 14 471,0 tys.zł i były wyższe o 2 459,5 tys.zł, o 20,48%, od odnotowanych w tym samym okresie roku ubiegłego. Taki wzrost Spółka osiągnęła przede wszystkim dzięki sprzedaży do 3 nowych klientów:

- niemieckiej firmie HATLAPA działającej w branży okrętowej i off-shorej, dla której MAKRUM w 2007 rozpoczęła produkcję wciągarek i wind,
- norweskiej firmie HYDROMARINE działającej w branży maszyn i urządzeń off-shore, dla której MAKRUM w 2007 rozpoczęła produkcję wciągarek, platform ruchomych i dźwigów,
- norweskiej firmie NATIONAL OILWELL VARCO działającej w branży off-shore, dla której MAKRUM w 2007 rozpoczęła produkcję elementów wyposażenia platform,.

Jak również dzięki znaczenie wyższej sprzedaży, aniżeli w analogicznym okresie roku ubiegłego z francuską firmą AKROS działającą w branży recyklingu dla której firma MAKRUM produkuje prasy.

W II kwartale 2007 roku Spółka znacznie zmniejszyła sprzedaż do klienta firm z grupy Rolls Royce z poziomu 42,09% w II kwartale 2006 do 10,91% w II kwartale 2007 roku przesuując równocześnie sprzedaż do nowych klientów i tym samym znaczenie zmniejszając ryzyko uzależnienia się od jednego odbiorcy.

Dokładne zestawienie przychodów w II kwartale 2007 i II kwartale 2006 przedstawia tabela poniżej.

tys. zł

Asortyment	Podział	Klient	Branża	II kw 2007	II kw 2006
Wyrób i usługi	zagranica	ROLLS ROYCE	okrętowa	1 578,2	5 055,2
		HELMERDING	maszyny,urządzenia	2 597,3	2 666,4
		AKROS	recykling	2 685,0	63,2

		HATLAPA	okrętowa	905,4	0,0
		HYDRAMARINE	maszyny,urządzenia	1 785,4	0,0
		NATIONAL OILWELL	okrętowa	1 626,6	0,0
		ROLLS-ROYCE POWER	okrętowa	363,6	0,8
		TTS MARINE ASA	okrętowa	72,9	199,3
		HERRENKNECHT AG	budownictwo tuneli	176,8	0,6
		METSO	papiernicza	85,9	0,0
		KRANBAU EBERSWALDE	maszyny,urządzenia	0,0	440,0
		Pozostali Eksport	-	28,8	87,5
		PUKALA	cementowa	194,3	122,9
		GLASS & WOLFF	cukrownicza	143,1	94,0
		POLYSIUS AG	cementowa	0,0	294,2
		SCHULER	maszyny,urządzenia	0,0	275,8
		KEMPER	maszyny,urządzenia	-96,0	221,3
		UNITED ENGINEERS	maszyny,urządzenia	0,0	51,8
		RAUMASTER OY	papiernicza	0,0	70,6
	kraj	Pozostali Kraj	-	1 445,7	1 142,7
		KGHM	miedziowy	136,3	0,0
		MERCUS	miedziowy	72,1	353,2
		ZELMAK	żeliwna	37,6	150,7
		ANWIL	chemiczny	0,0	140,0
		ROLLS ROYCE POLAND	okrętowa	49,4	0,0
		HEL-WITA	maszyny,urządzenia	57,8	13,5
		INTERNATIONAL PAPER	papiernicza	41,2	14,1
		KPID	kruszywa	0,7	38,7
		PESA	kolejowy	0,0	14,8
		wyrób i usługi Suma		13 988,1	11 511,3
	podnajem kraj	Pozostali Kraj	-	285,9	346,2
		podnajem Suma		285,9	346,2
	materiał i złom kraj	Pozostali Kraj	-	181,6	-5,6
		materiał i złom Suma		181,6	-5,6
	pozostała kraj	Pozostali Kraj	-	15,4	159,6
		pozostała Suma		15,4	159,6
		Razem		14 471,0	12 011,5

Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2007 wyniosły 29 823,8 tys. zł i były wyższe o 6 312,0 tys. zł, o 26,8%, od odnotowanych w tym samym okresie roku ubiegłego. Wzrost sprzedaży Spółka odnotowała dzięki rozpoczętej restrukturyzacji portfela zamówień zarówno pod względem ograniczania wielkości sprzedaży do jednego klienta jak również ograniczania różnorodności wytwarzanych wyrobów. Działania takie są możliwe i uzasadnione biznesowo w przypadku istniejącej obecnie na rynku dobrej koniunktury na wyroby Spółki.

Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)

Zysk z działalności operacyjnej w II kwartale 2007 roku wyniósł 658,8 tys. zł i spadł o 812,4 tys. zł w stosunku do analogicznego II kwartału 2006 roku. Zysk z działalności operacyjnej narastająco za dwa kwartały 2007 roku wyniósł 1 701,9 tys. zł i obniżył się o 1 023,7 tys. zł w stosunku do analogicznego okresu roku 2006.

Dynamika zysku z działalności operacyjnej różni się od dynamiki sprzedaży i związana jest z następującymi czynnikami:

A) po pierwsze, ze znacznie niższym aniżeli w 2006 roku kursem EUR/PLN co ma istotne znaczenie uwzględniając fakt, że Spółka ponad 84% sprzedaży eksportuje. Średni kurs EURO wyliczony na podstawie tabel NBP na ostatni dzień każdego miesiąca w I półroczu 2007 roku wyniósł 3,8486 i był

niższy od 3,9002 dla analogicznego okresu 2006. Największa różnica wystąpiła pomiędzy II kwartałem 2007 gdy wyliczony kurs wynosił 3,8018, a II kwartałem 2006 roku z kursem 3,9470.

W celu złagodzenia wpływu zmienności kursów walut na wynik finansowy Spółka MAKRUM zabezpiecza się przed ryzykiem kursowym zawierając transakcje terminowe, głównie typu forward. Pozytywny wpływ polityki hedgingowej Spółki ma swoje odzwierciedlenie w wysokości przychodów z działalności finansowej, które za I półrocze 2007 wyniosły 932,62 tys zł, w stosunku do 119,29 tys zł w I półroczu 2006. Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń, w związku z czym wahania kursu walut wpływają na przedstawiany w sprawozdaniach finansowych wynik na działalności operacyjnej MAKRUM S.A. i są neutralizowane poprzez stosowane instrumenty finansowe na poziomie zysku brutto. Mając powyższe na względzie, w ocenie Zarządu lepszym miernikiem efektywności działalności MAKRUM S.A. jest analiza zysku brutto (skorygowanego o zdarzenia jednorazowe) niż EBIT.

B) po drugie, z procesem „uczenia się” w związku z pozyskaniem nowych klientów i produkowaniu dla nich nowych, odmiennych technologicznie wyrobów. W Spółce kontynuowany jest proces „uczenia się” wytwarzania nowych typów wyrobów. Proces ten powinien zacząć przynosić wymierne efekty w postaci osiągania zakładanej produktywności już w IV kwartale 2007 roku i w latach następnych. Podjęte przemodelowywanie portfela zamówień w tym koncentracja na produktach rynku offshore oraz produktach bardziej złożonych technologicznie, w ocenie Zarządu przyniesie w dłuższej perspektywie czasu trwały wzrost rentowności do zakładanego poziomu ca 10-12 %

Zysk netto

Zysk netto w II kwartale 2007 roku wyniósł 1 364,2 tys. zł i wzrósł o 472,8 tys. zł (ponad 50%) w stosunku do analogicznego okresu 2006 roku. Zysk netto narastająco za dwa kwartały 2007 roku wyniósł 1 484,9 tys. zł i był niższy o 350,8 tys. zł w stosunku do analogicznego okresu 2006 roku. Jednakże w II kwartale 2007 w sposób wyraźny potwierdziła się pozytywna tendencja odwrócenia niekorzystnego zjawiska spadku zysku na przestrzeni kolejnych kwartałów 2006 roku.

Przepływy pieniężne

Środki pieniężne na dzień 30.06.2007 roku wyniosły 62 tys. zł i były wyższe od środków pieniężnych na dzień 30.06.2006 o 38 tys. zł. W I półroczu 2007 roku Spółka MAKRUM wygenerowała dodatni przepływ pieniężny na działalności operacyjnej w wysokości 511,8 tys. zł i był on wyższy o 89,9 tys. zł niż osiągnięty w I półroczu 2006 roku.

Główną pozycją wpływającą na przepływy operacyjne w I półroczu 2007 była zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych . Zmiana ta związana jest ze znacznie wyższym aniżeli w analogicznym okresie 2006 roku stanem produkcji w toku, mającym wpływ na rozliczenia międzyokresowe w przyjętej metodzie kontraktów długoterminowych.

Z działalności inwestycyjnej Spółka w I półroczu 2007 roku wygenerowała ujemny przepływ w wysokości 3 062,5 tys. zł i był on niższy o 2 361,4 tys. zł od wygenerowanego w I półroczu 2006 roku. Główną pozycją wpływającą na przepływy inwestycyjne w I półroczu 2007 były nakłady inwestycyjne, w wysokości 2 083,5 tys. zł oraz zaliczka w wysokości 1 mln. zł przekazana na zakup majątku po upadłej Stoczni Pomerania w Szczecinie .

Z działalności finansowej Spółka w I półroczu 2007 roku wygenerowała dodatni przepływ w wysokości 2 601,8 tys. zł i był on wyższy aniżeli w I półroczu 2006 roku o 2 683,5 tys. zł. Takie ukształtowanie się tej pozycji spowodowane było głównie wzrostem pozycji kredyty i pożyczki.

5. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe w okresie II kwartału 2007 roku

W II kwartale 2007 roku nie było zdarzeń nietypowych, o charakterze jednorazowym mających wpływ na wyniki finansowe osiągnięte w tym okresie.

6. Czynniki mające istotny wpływ na wyniki uzyskane w II kwartale 2007

Informacja została opisana w pkt 4

7. Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej jednego kwartału

1. Odsetki od lokat utworzonych w związku ze środkami uzyskanymi z emisji akcji serii F ok. 157 tys. miesięcznie, do czasu wykorzystania środków na cele przedstawione w prospekcie emisyjnym

- w dniu 13 lipca 2007 Zarząd MAKRUM S.A. raportem bieżącym nr 9/2007 poinformował, że Spółka otrzymała potwierdzenie podpisania pomiędzy Bankiem BPH S.A., Domem Maklerskim Banku Ochrony Środowiska S.A. oraz MAKRUM S.A, w trybie obiegowym, umowy depozytowego rachunku powierniczego typu escrow z dnia 12 lipca 2007 r. Umowa reguluje warunki przechowywania, dysponowania oraz lokowania przez MAKRUM S.A. środków pochodzących z emisji akcji serii F w kwocie PLN 42.400.000,- (słownie: czterdzieści dwa miliony czterysta tysięcy złotych) do czasu zarejestrowania w KRS tejże emisji. Umowa została zawarta do dnia 17 sierpnia 2007 roku z możliwością przedłużenia. W ramach wyżej wymienionej umowy środki z emisji przelane zostały na lokatę bankową w Banku BPH SA na okres od dnia 13 lipca do 13 sierpnia 2007 r. oprocentowaną w wysokości 4,49 % p.a.

2. Zysk ze sprzedaży aktywów trwałych ok. 1200 tys. zł przed opodatkowaniem

- w dniu 17.07.2007 Zarząd "MAKRUM" S.A. raportem bieżącym nr 10/2007 poinformował, iż w związku z niewykonaniem przez firmę Export Import Trading Company, Soni Chandra, Rostock, Niemcy warunków umowy nr AG/07/01/03 z dnia 30 marca 2007 r. na sprzedaż frezarki obwiedniowej wraz z demontażem, a w szczególności braku wpłaty zaliczki w kwocie EUR 125.000,- w okresie ważności gwarancji bankowej zabezpieczającej zwrot zaliczki, podjął w dniu 17 lipca 2007 r. decyzję o rozwiązaniu ww umowy, o czym poinformował listownie kontrahenta i uzyskał jego akceptację. Spółka nie poniosła innych kosztów związanych z realizacją ww. umowy poza kosztami bankowymi z tytułu wystawienia gwarancji zwrotu zaliczki.

Jednocześnie Zarząd "MAKRUM" S.A. poinformował, iż w dniu 17 lipca 2007 r. Spółka zawarła umowę ze Spółką Walter Kames GmbH, Dusseldorf, Niemcy, Kupujący, na sprzedaż frezarki obwiedniowej do uzębień ZFWZ nr seryjny 2894 za kwotę EUR 500.000,-. Wartość ewidencyjna ww frezarki na dzień 30 czerwca 2007 r. wynosiła PLN 861.921,27. Umowa zawiera zapis, iż w przypadku opóźnienia w dostawie maszyny na bazie EXW po 10 sierpnia 2007 r. wartość umowy zostanie obniżona o EUR 50.000,- tj do kwoty EUR 450.000,-.

- w dniu 19 lipca 2007 Zarząd "MAKRUM" S.A. poinformował w nawiązaniu do informacji zawartej w Raporcie bieżącym nr 10/2007 z dnia 17 lipca 2007 r., iż w dniu 19 lipca 2007 r. otrzymał informację o spełnieniu warunku wejścia w życie umowy z dnia 17 lipca 2007 r. opisanej w przywołanym raporcie, w związku z wpływem od Spółki Walter Kames GmbH, Niemcy, kwoty EUR 125.000,- zaliczki na poczet sprzedaży środka trwałego na rachunek bankowy Spółki.

Pozostałe główne czynniki mogące mieć, w ocenie Spółki, wpływ na wyniki finansowe w najbliższym kwartale zostały przedstawione w pkt. 4

8. Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Spółki

W działalności MAKRUM S.A. w prezentowanym okresie nie miały miejsca sezonowość i cykliczność

9. Informacje o przychodach i wynikach przypadających na poszczególne segmenty geograficzne

Spółka prowadzi działalność na terenie Polski.

W tabeli poniżej zaprezentowano informacje dotyczące rynków zbytu Spółki, niezależnie od kraju pochodzenia sprzedawanych produktów lub usług:

Zgodnie z MSR 14 par. 47-48 Spółka nie przypisuje aktywów i pasywów do poszczególnych segmentów, bowiem odnoszą się one wspólnie do wszystkich segmentów.

tys.pln

Przychody ze sprzedaży struktura terytorialna	Koniec okresu	Koniec okresu	Dynamika
	30.06.2007	30.06.2006	
Podział			
Przychody ze sprzedaży - eksport	25 270,2	19 364,4	130,50%
Koszt własny sprzedaży - eksport	22 394,7	15 931,2	140,57%
Wynik na sprzedaży eksportowej	2 875,4	3 433,2	83,75%
Przychody ze sprzedaży - kraj	4 553,7	4 147,4	109,80%
Koszt własny sprzedaży - kraj	2 869,3	2 526,0	113,59%
Wynik na sprzedaży krajowej	1 684,4	1 621,4	103,89%
Razem przychody	29 823,9	23 511,8	126,85%
Razem koszty	25 264,0	18 457,2	136,88%
Razem wynik na sprzedaży	4 559,8	5 054,6	90,21%

Segmentacja sprzedaży według krajów

tys.pln

Kraj	I - II kwartał narastająco 2007	I - II kwartał narastająco 2006
Norwegia	9 144,3	10 816,5
Niemcy	10 151,1	6 975,9
Polska	4 730,2	4 131,8
Francja	3 282,8	1 092,3
Szkocja	1 894,3	0,8
Finlandia	450,8	137,3
Egipt	0,0	192,2
Bułgaria	98,7	79,1
Węgry	70,2	47,1
Ukraina	0,0	38,7
Dania	1,3	0,0
Razem	29 823,9	23 511,8

10. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Spółka na przełomie II-go i III-go kwartału 2007 r. przeprowadziła emisję 8.000.000 Akcji na okaziciela serii F. Cena emisyjna akcji została określona na poziomie 5,30 zł za jedną akcję. Cała emisja została objęta i opłacona. Przydział akcji subskrybentom nastąpił dnia 06.07.2007 r. Wpływy netto z emisji wyniosły 42.400.000,00 zł. Do czasu wykorzystania środków pochodzących z tej emisji, zostały one ulokowane w formie lokaty bankowej zgodnie z umową depozytowego rachunku powierniczego typu escrow zawartego z bankiem przez MAKRUM S.A. jako emitenta i Biuro Maklerskie BOŚ S.A. w Warszawie jako podmiot oferujący papiery wartościowe. Dnia 19.07.2007 r. złożony został do sądu wniosek o ujawnienie w KRS podwyższenia kapitału zakładowego o 2.000.000,00 zł w następstwie zakończenia subskrypcji akcji serii F.

11. Wyplacone dywidendy, lub zadeklarowane dywidendy (łącznie lub w przeliczeniu na jedną akcję), z podziałem na akcje zwykłe i pozostałe akcje

Zgodnie z uchwałami nr 17 oraz 18 ZWZA z dnia 05.04.2007 roku zysk netto Spółki za rok 2006 oraz niepodzielony zysk netto z lat ubiegłych w całości został przeznaczony na powiększenie kapitału zapasowego Spółki

12. Zdarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego nie ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym

W okresie od zakończenia II kwartału 2007 do dnia 06.08.2007 r., tj. do dnia opublikowania niniejszego sprawozdania nie miały miejsca znaczące wydarzenia, które należałoby ująć w sprawozdaniu finansowym za bieżący rok. Jednakże na wynik będzie miał wpływ fakt zarejestrowania podwyższenia kapitału zakładowego o emisję akcji serii F opisanej wyżej w pkt 7 i 10.

13. Zdarzenia dotyczące lat ubiegłych ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym nie miały miejsca znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych, które należałoby ująć w sprawozdaniu finansowym za bieżący okres

14. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

Nie dotyczy

15. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

NAZWA DOSTAWCY - podać dokładny tytuł, jakiej operacji gospodarczej dotyczy	30.06.2007	Zwiększenia	Zmniejszenia	31.12.2006
a) jednostki powiązane				
b) jednostki pozostałe	6740			6 796
- poręczenie wekslowe z tytułu umowy leasingu z BZ WBK Leasing S.A. (umowa nr ZE2/00009/2003)	-		87	87
- poręczenie wekslowe z tytułu umowy leasingowej z Raiffeisen Leasing Polska S.A. (umowa nr F6910H)	65			65
- poręczenie wekslowe z tyt. umowy leasingowej z Raiffeisen Leasing Polska S.A. (umowa nr 090/LF/2007)	31	31		-
- poręczenie wekslowe z tyt. umowy leasingowej z Bankowy Fundusz Leasingowy S.A. z dnia 26.11.2003 nr (umowa nr O/BG/2003/076/D)	27			27
- poręczenie wekslowe z tytułu umowy leasingowej z Raiffeisen Leasing Polska S.A. (umowa IH905F)	202			202
- poręczenie wekslowe z tytułu umowy leasingowej z Raiffeisen Leasing Polska S.A. (umowa nr IF417D)	93			93
- poręczenie wekslowe z tytułu umowy leasingowej II5731 z Raiffeisen Leasing Polska S.A. (umowa nr II5731)	137			137
- poręczenie wekslowe z tytułu umowy leasingowej z Raiffeisen Leasing Polska S.A. (umowa 954/LF/2006)	281			281
- poręczenie wekslowe oraz umowa	5461			5 461

przewłaszczenia trzech frezarek firmy SKODA z tyt. umowy leasingowej z Fortis Lease Polska Sp. z o.o. (umowa 07138/04/2006/O)				
- poręczenie wekslowe z tytułu umowy o sprzedaż wyrobów hutniczych z firmy Thyssenkrupp do kwoty niezapłaconych w terminie faktur wraz z odsetkami	442			442
- weksel własny in blanco tyt. zabezpieczenia kredytu w banku BPH PBK S.A.				-
- kaucja tyt. zabezpieczenia kredytu obrotowego nr 801270086/18/2004 w Banku BPH PBK S.A. (100 000 USD)				-
- weksel własny in blanco tyt. zabezpieczenia kredytu w BRE Banku				
- poręczenie wekslowe do umowy z 25.07.2005 na zakup wyrobów hutniczych z firmy Profit oraz umowa przewłaszczenia zapasów do wartości długu powiększonego o 20 %	1			1
Zobowiązania warunkowe, razem	6 740	31	87	6 796

16. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Zarząd Spółki, na podstawie osiągniętych w II kwartałach 2007 roku wyników finansowych, zaawansowania aktualnie prowadzonych kontraktów oraz analizie całokształtu czynników wpływających na zdolności produkcyjne Spółki podtrzymuje prognozę wyników zaprezentowaną w prospekcie inwestycyjnym MAKRUM S.A, z zastrzeżeniem, iż w związku z przesunięciem w czasie procesu uczenia się nowych produktów i technologii oraz związanym z tym wolniejszym od zakładanego tempem osiągania planowanej efektywności produkcji, istnieje ryzyko osiągnięcia zysku netto za roku 2007 o ca 10 % niższego od przedstawionego w prognozie – tj. ca 4.655 tys zł za rok 2007 w miejsce wcześniej prognozowanego wyniku netto na poziomie 5.172 tys zł. Zarząd Spółki zastrzega, iż po dokonaniu analizy napływających szczegółowych danych dotyczących bieżącej produkcji, sprzedaży i innych danych ekonomiczno-finansowych, może przedstawić korektę prognozy wraz z kolejnym raportem okresowym.

17. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na WZA wg stanu na dzień przekazania raportu kwartalnego, tj. na dzień 06.08.2007 r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Ilość głosów na WZA	% udziału w strukturze akcjonariatu
Rafał Jerzy	12.355.200	12.355.200	36,67
Rafał Jerzy (we współwłasności z Beatą Jerzy)	18.147.724	18.147.724	53,87

Jednocześnie MAKRUM S.A. wyjaśnia, że w związku z pomyślnie zakończoną publiczną subskrypcją 8.000.000 akcji serii F, po zarejestrowaniu kapitału zakładowego dane zawarte w powyższej tabeli ulegną zmianie na skutek zwiększenia się łącznej liczby akcji i głosów z 33.960.496 do 41.960.496.

18. Wykaz akcji lub uprawnień do nich (opcji) będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących Spółkę wg stanu na dzień 06.08.2007 r.

Akcjonariusz	Stan na 31.12.2006	Zwiększenia stanu posiadania	Zmniejszenia stanu posiadania	Stan na 06.08.2007
Członkowie Rady Nadzorczej				
Rafał Jerzy	12.355.200	-----	-----	12.355.200

Beata Jerzy (we współwłasności z Rafałem Jerzy)	18.147.724	-----	-----	18.147.724
Wojciech Sobczak	336.905	-----	-----	336.905
Członkowie Zarządu				
Jerzy Czuczman	336.905	-----	-----	336.905

Pan Jerzy Czuczman – jako Prezes Zarządu, w ramach realizacji Programu Motywacyjnego, został wskazany uchwałą WZA z 8.12.2006 r. do nieodpłatnego objęcia warrantów subskrypcyjnych zamiennych na nie więcej niż 1.010.712 akcji zwykłych na okaziciela serii G. Termin wykonania praw z warrantów upływa z dniem 31.12.2009 r. Warranty te nie zostały jeszcze wyemitowane.

19. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Spółka jest stroną powodową i pozwaną w sprawach toczących się przed sądami powszechnymi o zapłatę należności w tym w jednym postępowaniu jako pozwany przed sądem zagranicznym. Żadne z toczących się postępowań nie dotyczy zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostki od niej zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych MAKRUM S.A. Łączna wartość wierzytelności oraz zobowiązań, której dotyczą toczące się postępowania również nie przekracza 10% kapitałów własnych.

20. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W okresie II kwartału 2007 roku nie miały miejsca transakcje z podmiotami powiązаныmi, których wartość w okresie od początku roku obrotowego przekroczyła wyrażoną w złotych równowartość 500 000 euro

21. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji w II kwartale

Nie dotyczy

22. Inne informacje, które w ocenie Spółki są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W opinii Zarządu nie wystąpiły inne istotne zdarzenia, których wpływ byłby ważny dla oceny ww. sytuacji. Zatrudnienie na dzień 30.06.2007 wynosiło 357 osób i zostanie szerzej omówione w raporcie półrocznym